

Erfolgreich Immobilien verkaufen

Dienstag, 7. November 2017
Renaissance Tower Hotel, Zürich

Assistenzkurse/Sachbearbeiterkurs SVIT-Zertifikat
Lehrgang Immobilienbewirtschaftung mit eidg. Fachausweis
Lehrgang Immobilienbewertung mit eidg. Fachausweis
Lehrgang Immobilienvermarktung mit eidg. Fachausweis
Lehrgang Immobilienentwicklung mit eidg. Fachausweis
Lehrgang Immobilientreuhand mit Höherer Fachprüfung/Diplom
Bachelor of Arts in Real Estate
Master of Advanced Studies in Real Estate Management (MREM)
Lehrgang Buchhaltungsspezialist Immobilien mit SVIT-Zertifikat
Tagesseminare und Fachtagungen
Massgeschneiderte Schulung für Firmen



EDUQUA


SWISS REAL ESTATE SCHOOL

Zum Inhalt

Der Immobilienmarkt ist in ständiger Veränderung. Kunden sind durch das Zeitalter der Recherche bestens ausgebildet und vergleichen Angebote über verschiedenste Medien.

Immobilienmakler und Verkäufer stehen vor der Herausforderung, Ihre Objekte im Markt bestmöglich zu bewerben und so aufzubereiten, damit effizient zum besten Preis verkauft werden kann und das Unternehmen sich im Markt positionieren kann.

In diesem Seminar wird der gesamte Prozess vom Marketing bis zum Verkaufsabschluss aufgezeigt. Neben verschiedenen Strategien zur Werbung und Positionierung werden vor allem verbale Verkaufsfähigkeiten wie Rhetorik und Einwandbehandlung geschult. Teilnehmer des Seminars darauf sensibilisiert, echte Kunden aus der Masse der Interessenten zu filtern und gezielt zum Abschluss zu bringen.

Zielpublikum

Immobilienmakler, Immobilien-Treuhänder, Immobilienberater und weitere interessierte Fachleute.

Referent

> Georg Ortner, Trainer und Buchautor

Polaris Investment AG, Postplatz 1, 6301 Zug

Durch seine jahrelange Tätigkeit als Immobilienmakler gilt Georg Ortner als der Praktiker unter den Trainern und begeistert seit Jahren die Immobilienwirtschaft in Oesterreich, Deutschland und der Schweiz.

Zu seinen Kunden zählen sowohl namhafte nationale und internationale Unternehmen als auch Banken und Verbände. Seine Themen drehen sich rund um Akquise und Verkauf. Sein Credo: Menschen wollen nichts verkauft bekommen. Sie wollen kaufen.

Patronat

Schweizerische Maklerkammer SMK des SVIT



Programm

ab 8.30 Empfang mit Kaffee und Gipfeli, Ausgabe der Unterlagen

- 09.00
- Immobilienmarketing nach Lebensstilen
 - Werbung und Marketing über verschiedene Medien (Internet/Flyer/Zeitung/Newsletter...)
 - Der Erstkontakt mit dem Kunden
 - Bedarfsanalyse und Qualifizierung

12.15 Mittagessen

- 13.30
- Fragetechnik und ihre Bedeutung
 - Digitale Unterstützung
 - Eine Besichtigung inszenieren
 - Einwandbehandlung und Abschlusstechnik

17.00 Ende

Eine Kaffeepause wird jeweils am Vor- und Nachmittag eingeschaltet.

Veranstaltungsort:

Renaissance Zürich Tower Hotel
Turbinenstrasse 20
8005 Zürich
Tel. +41 (0)44 630 34 10
www.renaissancezurichtower.com

Seminarbeitrag (inkl. MwSt.):

Fr. 783.– (SVIT-Mitglieder), Fr. 972.– (übrige Teilnehmende) inkl. MWST
Darin inbegriffen sind: Seminarunterlagen, Pausengetränke und Mittagessen.

An- bzw. Abmeldekonditionen:

- > Die Teilnehmerzahl ist beschränkt. Die Anmeldungen werden in chronologischer Reihenfolge berücksichtigt.
- > Kostenfolge bei Abmeldung: Eine Annullierung (nur schriftlich) ist bis 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn kostenlos möglich, bis 7 Tage vorher wird die Hälfte der Teilnehmergebühr erhoben. Bei Absagen danach wird die volle Gebühr fällig. Ersatz-Teilnehmende werden ohne zusätzliche Kosten akzeptiert.
- > Programmänderungen aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.

SVIT Swiss Real Estate School AG

Puls 5, Giessereistrasse 18

CH-8005 Zürich

Telefon +41 (0)44 434 78 98

Fax +41 (0)44 434 78 99

E-Mail info@svit-sres.ch

Anmeldetalon

Ich melde mich definitiv für das Seminar «Erfolgreich Immobilien verkaufen» vom 7.11.2017 an:

Name

Vorname

Firma

Funktion/Abt.

Strasse

PLZ/Ort

Telefon

E-Mail

SVIT-Mitglied

Nichtmitglied

Rechnungsadresse (falls abweichend)

Ort, Datum

Unterschrift

Bitte an folgende Anschrift senden oder faxen:

SVIT Swiss Real Estate School AG

Puls 5, Giessereistrasse 18, 8005 Zürich

Tel. +41 (0)44 434 78 98, Fax +41 (0)44 434 78 99

E-Mail: info@svit-sres.ch

Bitte
frankieren

SVIT Swiss Real Estate School AG

Puls 5, Giessereistrasse 18

CH-8005 Zürich