



PASSEZ À LA NÉGOCIATION D'INFLUENCE

NOS PROCHAINES FORMATIONS INTER-ENTREPRISES EN SUISSE



NIVEAU I :

- 2&3 juin 2022 Genève
« Formation accessible à toutes et tous, aucun prérequis »

NIVEAU II :

- 14&15 novembre 2022 Genève
Prérequis : Niveau I

INSCRIPTIONS : +41 22 503 05 73

UNE APPROCHE UNIQUE CENTRÉE SUR LA PERSONNALITÉ



Chacune et chacun des participants à nos formations doit pouvoir se sentir à l'aise durant la session pour, ensuite, exploiter toutes les compétences acquises et les transposer aux négociations professionnelles.

3 étapes

- 1.** En amont de la formation, recueil des besoins par participant pour ajuster les mises en situation à la réalité métier.
- 2.** Lors de la formation: 80 % de jeux de rôles progressifs, ludiques et enrichissants avec un débriefing en miroir entre participants et des ajustements de la part de nos experts formateurs.
- 3.** Chaque participant va pouvoir évaluer sa montée en compétences et ses points d'amélioration grâce à une fiche d'autodiagnostic.

Adapter la formation à chacune des personnalités du groupe est un gage de réussite.

INSCRIPTIONS
swisscontact@influence-learning

LA NÉGOCIATION D'INFLUENCE



UNE APPROCHE UNIQUE ET COMPLÈTE ISSUE DE :
La psychologie sociale et comportementale.
La théorie de la négociation intégrative.
La stratégie d'influence en économie **comportementale**.

80% de mises en situation et jeux de rôles en immersion totale

MODIFICATIONS DE POSTURE DIRECTES
DÉBRIEFING EN MIROIR ET AJUSTEMENTS EN TEMPS RÉEL
FICHE AUTO-DIAGNOSTIQUE ET ENGAGEMENT

20% apports théoriques

THÉORIE DE LA NÉGOCIATION INTÉGRATIVE
PLAN STRATÉGIQUE DE NÉGOCIATION
OUTILS D'INFLUENCE

INSCRIPTIONS
swisscontact@influence-learning

UN PARCOURS D'EXCELLENCE EN NÉGOCIATION



3 niveaux de renforcement de vos compétences en négociation d'influence

**NÉGOCIATION
D'INFLUENCE
PRÉ-REQUIS**

**EXPERT EN
NÉGOCIATIONS
SENSIBLES**

**STRATÉGIE DES
ALLIÉS EN
NÉGOCIATION**

**2 jours
80% de mises
en situations
immersives**

**2 jours
90 % de mises
en situation**

**2 jours
mises en
situation et
atelier
oratoire**

INSCRIPTIONS

swisscontact@influence-learning



IN-FLUENCE | [swisscontact@influence-learning.com](mailto:swisscontact@influence-learning) | www.influence-learning.com

PROGRAMMES 3 NIVEAUX EN DÉTAIL

IN
FLUENCE

Nos formations sont réalisables
en format présentiel jusqu'à **12 personnes**

En format à distance via zoom & teams dans
la limite de **8 personnes**

Prix de la formation 2022 présentiel et
distanciel : CHF 2'490.- (HT)/personne

Sont compris: matériel de cours, pause-café (matin et après-midi),
repas de midi.

Les participants ayant suivi la formation complète obtiennent une
attestation et 14 RICS CPD.

Détails des programmes sur notre site / www.influence-learning.com

95% de satisfaction

Exigence pédagogique

Réalisable à distance

INSCRIPTIONS

swisscontact@influence-learning

VOUS AUSSI, REJOIGNEZ LA COMMUNAUTÉ IN-FLUENCE



« Théorie: adaptée et très profitable donnée par 2 animateurs investis et experts dans leur domaine. Pratique c'était excellent, on ne peut pas fuir, on se découvre aussi.»

Directeur,
UBS Fund Management

« J'ai vraiment apprécié cette formation. Les formateurs connaissaient parfaitement leur sujet et ont fait de la formation une expérience engageante et à la fois amusante. Les mises en situations nous ont aidé à mettre en pratique ce que nous avons appris.»

Directeur Communication,
Procter&Gamble

INSCRIPTIONS
swisscontact@influence-learning